



LOOKING FOR

Technischer Verkaufsberater (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet sowie dessen Entwicklung und Umsatzsteigerung
- Neukundengewinnung und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Proaktiver Verkauf unserer technischen Produkte
- Lösungsorientierte Beratung, vor Ort beim Kunden und telefonisch
- Effiziente und selbständige Terminplanung

Ihr Profil:

- Spaß am Verkauf
- Eine abgeschlossene Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker und / oder Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium
- Hohes Interesse an technischen Produkten und deren Anwendungsmöglichkeiten
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Selbständige und zielorientierte Arbeitsweise

Was wir Ihnen bieten:

- Hochklassige, innovative Konzepte eines „Hidden Champion“
- Verantwortung für eine gut eingeführte Vertriebsregion mit fortschreitend hohem Wachstumspotenzial - auch eine gute Chance für Berufseinsteiger!
- Hohe Freiheitsgrade und arbeiten im Homeoffice
- Kurze Wege zu den Kollegen und Kolleginnen in der Zentrale sowie Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst im Rahmen einer offenen und persönlichen Kommunikationskultur

Über uns:

Als weltweit agierendes Unternehmen bieten wir unseren Kunden professionelle Lösungen bei der Durchführung komplexer Projekte im Maschinen- und Großanlagenbau. Wir schaffen effektive Ergebnisse – für und gemeinsam mit unseren Kunden. Ein zielorientiertes Lösungsmanagement ist der Grundstein unseres Erfolges. BM-TECH steht für höchste Qualität zu fairen Konditionen!

BM-Tech GmbH
Robiniensstrasse 14
67158 Ellerstadt

Contact:
Karin André-Kramer
career@bm-tech.de

bmtech
one step ahead ►► together